



Motivation kann man nicht kaufen.

Motivation entsteht durch Sinnggebung und ehrliche Auseinandersetzung mit den Mitarbeitenden.

Dazu sind Personalgespräche auch da.
Mit unserem Angebot lernen Sie das Gespräch motivierend zu gestalten.

ZIELE DES LEHRGANGS

- ✓ Sie wenden die Methode der handlungsorientierten Kompetenzbeschreibung als Grundlage des Mitarbeitergesprächs an
- ✓ Sie planen und führen Mitarbeitergespräche strukturiert unter dem Fokus der Motivation
- ✓ Sie berücksichtigen dabei die Regeln, die Technik und die Methodik der motivierenden Gesprächsführung
- ✓ Sie erreichen mit der Art der Gesprächsführung Ihre Ziele durch Einbindung Ihres Gesprächspartners
- ✓ Sie üben schwierige Gesprächssituationen im geschützten Rahmen und erhalten Feedback zu Ihrer Gesprächstechnik

ZIELGRUPPE

Vorgesetzte und Personalverantwortliche
insbesondere von kleinen und mittleren Unternehmen

INHALTE

- Erstellen der handlungsorientierten Kompetenzbeschreibung
- Planung des Gesprächsablaufs und der Rahmenbedingungen
- Verhaltensweisen im Gespräch
- Unterschiedliche Arten von Personalgesprächen und ihre Besonderheiten
- Tipps und Tricks zu Formulierungen und Feedbacks
- Praxisorientiertes Videotraining

ABSCHLUSS	Nach Abschluss des Kurses erhalten Sie eine Kursbestätigung, die über die Art, Dauer und die erworbenen Fertigkeiten und Wissen Auskunft gibt.
METHODE	Präsenzunterricht in Kleingruppen Videotraining
DAUER	3 Tage
AUSBILDER	Peter Rieder und Thomas Brechbühl
KOSTEN	CHF 1'200.- pro Teilnehmer
ZUGANG	Keine besonderen Vorkenntnisse notwendig
ORT	Bern, Falkenplatz 11, triCube
WEITERE INFOS	Gerne informieren wir Sie in einem persönlichen Gespräch. Anmeldung mittels Anmeldeformular www.tricube.ch QR-Code: